



## La tradició d'un negoci centenari

### Florenci Duran

#### La tercera generació de "Cal Sabater"

*En entrar a Calçats Duran, més conegut com a Cal Sabater, es nota la història de l'evolució d'aquest establiment, situat a uns baixos del bell mig de Premià de Dalt que, a més, havia comptat a l'interior amb una centraleta telefònica.*

#### **Cal Sabater ha fet 105 anys. Quins en van ser els inicis?**

Va començar amb els meus avis, Domingo Duran i Francisqueta. El meu avi era de Teià i va venir a viure a Premià de Dalt. Es va casar amb la meva àvia, la Francisqueta, i van muntar el negoci de sabateria i alhora, de merceria. També tenien la centraleta telefònica de la que es cuidava més la meva àvia. I després van posar la polleria al mercat municipal. En resum, feien de tot: sabates, pollastres, portaven el telèfon i el meu avi s'encarre-

gava de plomar els pollastres.

#### **La centraleta era just al darrere de l'actual botiga. Com funcionava?**

La gent havia de venir aquí, demanar una conferència amb Barcelona i esperar. Penseu que a vegades més d'una hora perquè la línia estava saturada! Així que això era una mena de sala de reunions on tothom s'hi trobava i és clar, la meva àvia esytaba assabentada de tot. Era una mena de Sàlvame d'aquella època en què es trobaven els estiuejants -que venien a comprar les típiques espadenyas, les "sisquetes"- amb la gent del poble.

#### **Ja sou tres les generacions de Cal Sabater. Com ha evolucionat el negoci?**

L'avi va començar fent sabates a mida perquè venia de família de sabaters -el seu germà també ho era- i unes espadenyas molt senzilles que es deien pelotaris. En incorporar-se el meu pare, la venda va créixer molt perquè venia gent de Premià de Mar, Vilassar... es va agafar una clientela molt bona i fidel. I quan em vaig incorporar jo, he ampliat la línia de negoci i forro

bosses de núvia, restauro sofàs de roba i de pell, veles... La meva parella ho defineix molt bé: "Reparem tot el que podem".

#### **Remuntem-nos a la centraleta... Si l'àvia Francisqueta, encarregada de la centraleta, aixequés el cap i veiés que estàs a les xarxes socials...**

No s'ho creuria! Tenim Instagram, web, formem part de l'associació de comerciants El nostre comerç... He de dir-vos que estem molt contents perquè amb les xarxes socials hem arribat a un nou públic. Gent jove, que normalment no repara massa però que ens ha conegut i ja són clients.

#### **Ets un artesà amb clients d'arreu, oi?**

La veritat és que sí. Com a anècdota, el grup Locomía va venir i li vam folrar les sabates! I una noia de Nova York que no trobava ningú que li fes i ens va enviar dos parells de sabates de núvia perquè li folréssem. A part, vam fer les sabates de núvia de l'Enric Masip, que llavors vivia a Premià de Dalt. Tot un orgull, la veritat.