

Formació ONLINE subvencionada

# NEUROVENDES - APRÈN A VENDRE A LA MENT I NO A LA CLIENTELA

Adreçat a personal directiu, responsables de les diferents àrees de gestió, professionals i comercials.



## OBJECTIUS

- Entendre el funcionament del cervell en les fases de la venda.
- Comunicar de forma efectiva (emoció-raó) per potenciar la decisió de compra.
- Descobrir les diferents tipologies de clients.
- Reconèixer els patrons reptilians dels clients per aportar/generar valor a la venda.
- Diferenciar entre avantatges i beneficis per argumentar amb èxit.
- Analitzar com funciona la ment del comprador vs client per perdre la por al no.

**Dimarts 5 i 12 i dijous  
7 i 14 de novembre**

**de 15.30 h a  
18.30 h**

Inscripcions: ➔ Tel. 93 693 15 90 ➔ [prmd.peconomica@premiadedalt.cat](mailto:prmd.peconomica@premiadedalt.cat)



AJUNTAMENT  
Premià de Dalt



Diputació  
Barcelona

Àrea de Desenvolupament  
Econòmic i Turisme

## ● NEUROVENDES · APRÈN A VENDRE A LA MENT I NO A LA CLIENTELA ●

### Sessió 1

Concepte de Neurovenda.

---

El primer producte ets tu: Confiança i empatia.

---

Comunicar amb efectivitat: El mètode Insights de Carl Jung.

### Sessió 2

Qui és el meu client? L'art de preguntar (SONDEIG).

---

Emociona el teu client, la venda emocional.

---

Dinàmica Emoció – Art (venda en beneficis).

Inscripcions: ➔ Tel. 93 693 15 90 ➔ [prmd.peconomica@premiadedalt.cat](mailto:prmd.peconomica@premiadedalt.cat)



AJUNTAMENT  
Premià de Dalt



Diputació  
Barcelona

Àrea de Desenvolupament  
Econòmic i Turisme

## ● NEUROVENDES · APRÈN A VENDRE A LA MENT I NO A LA CLIENTELA ●

### Sessió 3

Perdre la por al NO (Objeccions).

---

El moment més tens, el tancament.

---

Dinàmica: El No el tinc, el sí el genero (feedback i role play).

---

Els codis reptilians.

---

Dinàmica: Descobreix el venedor que ets.

### Sessió 4

Aportar/generar valor als clients.

---

Com funciona la ment? Comprador vs venedor.

---

La presa de decisió del comprador.

---

Accions concretes per a ser un bon venedor.

---

Dinàmica: Prepara i adapta el teu discurs per a vendre.

Inscripcions: ➔ Tel. 93 693 15 90 ➔ [prmd.peconomica@premiadedalt.cat](mailto:prmd.peconomica@premiadedalt.cat)



AJUNTAMENT  
Premià de Dalt



Diputació  
Barcelona

Àrea de Desenvolupament  
Econòmic i Turisme