

Maresme Comarca Emprenedora

Març de 2010 # Revista semestral # Número 1



“Treballem en xarxa”



Bernat Costas i Castilla,

Conseller Delegat de Promoció Econòmica i Serveis Educatius del Consell Comarcal del Maresme.

El Consell Comarcal del Maresme impulsa, a partir del "Pla Estratègic Maresme 2015", un catàleg d'actuacions de màxim nivell per assolir una visió sobre el futur de la comarca, compartida per totes les administracions del Maresme i els agents socials i econòmics.

Una de les línies d'actuació principals és l'impuls de l'emprenedoria i el treball autònom, tant per l'important percentatge que suposa del total d'afiliacions totals al Maresme, com, sobretot, per la seva capacitat de ser el motor tractor de l'economia de la nostra comarca.

Aquesta voluntat s'expressa, per exemple, en el nostre principal sector econòmic: el turisme. En el sector turístic el Maresme té avantatges competitiu molt evidents a mig i llarg termini, i constitueix una oportunitat per a la recuperació de la capacitat emprenedora del Maresme. En aquest sentit, cal reformular la marca turística per valoritzar la proximitat a Barcelona, millorar la formació en el sector i incentivar la creació de microempreses. Per altra banda, es vol potenciar la demanda formativa, en sectors de serveis avançats i la seva vinculació amb les empreses.

És evident que estem passant per uns moments econòmics conjunturalment difícils, i de resultes d'això hem d'aprendre a saber convertir els problemes en oportunitats, i per aconseguir-ho s'hauran de sumar esforços encaminats a assolir els reptes que se'ns presenten d'ara en endavant.

Per tot això, a l'Àrea de Promoció Econòmica i Serveis Educatius del Consell Comarcal del Maresme hem considerat oportú crear aquesta revista d'emprenedoria, i que representés tota la comarca, i amb el valor afegit de comptar amb la participació de les diferents entitats municipals i col·laboradores que la componen. El nostre objectiu és el de potenciar i donar suport a totes les persones emprenedores i futurs empresaris de la comarca, oferint notícies i esdeveniments d'actualitat, i fent d'aquesta una eina útil per a tot el públic en general.

Confiam en què us sigui útil. Bona feina!



SUMARI

Editorial	2
Situació actual econòmica del Maresme	3
Punts de suport a la creació d'empreses de la comarca	4-5
Centres d'allotjament empresarial de la comarca	6
Actualitat comarcal i agenda d'activitats	7-8
Noícies sobre el treball autònom	9-11
L'esperit emprenedor del Maresme El cas de...	12

Promou



Amb la participació de:



Amb el suport de:



Amb la col·laboració de



Redacció

Maresme Centre de Negocis (Consell Comarcal del Maresme), CTAC (Confederació de Treballadors Autònoms de Catalunya), CRIA SL – Xarxa Promoció

Disseny i maquetació

Toti Valls

Impressió

IMPRÈS GRUP DE COMUNICACIÓ S.L



Maresme, comarca emprenedora

El Maresme és una de les comarques més emprenedora i dinàmica de l'economia catalana.

La comarca deu el seu potencial econòmic a sectors com la metal·lúrgia, la construcció, la indústria alimentària, la química i el turisme.

Respecte al PIB (Producte Interior Brut) de la comarca, el sector serveis és el que té un major pes (67.6), seguit de la indústria (16.4) i la construcció (14.9), i tot i la destacada producció de qualitat, l'agricultura representa un 1.1 del PIB de la comarca.

En l'actualitat, la reactivació dels serveis, el turisme, la indústria química i la innovació són els nous punts econòmics, davant del declivi del tradicional sector del tèxtil i de l'aturada de la construcció.

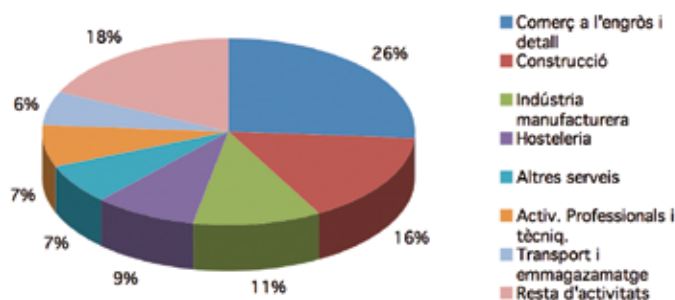
En grans xifres, la comarca del Maresme compta, segons dades de SS del 12/09, amb 11.811 empreses, 82.423 assalariats i assalariades, i 34.884 persones que fan **treball autònom**.

L'esperit i la iniciativa emprenedora del Maresme és constata en el dia a dia, en els seus carrers, en els polígons i àrees d'activitats empresarial, en els entorns naturals, i també en les estadístiques. Així per exemple, quasi el 30%¹ del total de persones que treballen en el territori són emprenedores i desenvolupen un treball autònom, enfront al 18% del conjunt de Catalunya. El Maresme és la comarca més emprenedora de la província de Barcelona i l'onzena de Catalunya.

¹ (% sobre el sumatori del treball assalariat i autònom)



Distribució del treball autònom al Maresme



Font: segons dades d'Afiliació a la Seguretat Social. 12/09

L'efecte de la crisi ha afectat de forma generalitzada tant als assalariats com als autònoms de la comarca. La taxa d'atur al mes de febrer'10 és del 16,5%, i al llarg del 2009, el nombre de persones desocupades s'ha incrementat un 32%. En l'altre cara de la moneda, trobem que la reducció del treball autònom a la comarca s'ha xifrat en 1.743 persones, el que suposa un decrement del 4.8%, durant el 2009. Dintre d'un context, aquesta dada mostra la resistència del treball autònom al Maresme davant la difícil situació econòmica, ja que el decrement registrat és inferior a la pèrdua observada pel treball assalariat (-6.3%) i al del conjunt del treball autònom de Catalunya (-5.3%). Davant d'aquesta situació i amb l'objectiu de mitigar els seus efectes, el Consell Comarcal del Maresme té en marxa el Pla Estratègic 2015, on els seus primers acords contempen el potenciar dels actius residencials de la comarca, l'atracció de les noves tecnologies, la reducció de la bretxa digital que pateixen moltes empreses, i potenciar el segment de turisme de proximitat i esportiu.

Comportament del treball autònom al Maresme durant el 2009

Les 10 que més han crescut:

Activitats administratives d'oficina	+82
Activitats professionals i tècniques ncaa	+36
Seus centrals i consultoria empresarial	+21
Activitats sanitàries	+21
Serveis d'informació	+20
Serveis de tecnologies de la informació	+19
Telecomunicacions	+12
Activitats jurídiques i de comptabilitat	+12
Recerca i desenvolupament	+10

Les 10 que més s'han reduït:

Activitats especialitzades construcció	-421
Construcció d'obres d'enginyeria civil	-270
Construcció d'immobles	-233
Comerç detall, exc. vehicles motor	-138
Confecció de peces de vestir	-118
Transport terrestre i per canonades	-100
Activitats de lloguer	-97
Reparació ordinadors i efectes personals	-83
Serveis a edificis i de jardineria	-50

Punts de suport a la creació d'empreses de la comarca



Població	Entitat	Adreça	Contacte
Alella	Ajuntament d'Alella	Plaça de l'Ajuntament, 1 08328 Alella	www.alella.cat Tel. 93 555 23 39
Arenys de Mar	Ajuntament d'Arenys de Mar Regidoria de Promoció Local	Edifici Xifré C/ Auterive, s/n, 1a pl. 08350 Arenys de Mar	www.arenysdemar.cat garciaae@arenysdemar.cat Tel. 93 792 26 01
Arenys de Munt	Ajuntament d'Arenys de Munt Promoció Econòmica	C/ Sant Pau, 2 08358 Arenys de Munt	www.arenysdemunt.cat eferrer@arenysdemunt.cat Tel. 93 793 77 10
Argentona	Ajuntament d'Argentona	C/ Gran, 61 08310 Argentona	www.argentona.cat creacioempreses@argentona.cat Tel. 93 797 49 00
Cabrera de Mar	Ajuntament de Cabrera de Mar	Plaça de l'Ajuntament, 5 08349 Cabrera de Mar	www.cabrerademar.cat info@cabrerademar.cat Tel. 93 759 00 91
Cabrils	Ajuntament de Cabrils	C/ Domènec Carles, 1 08348 Cabrils	www.cabrils.cat carlosbj@diba.cat Tel. 93 753 96 60 ext.7
Caldes d'Estrac	Ajuntament de Caldes d'Estrac	Plaça de la Vila, s/n 08393 Caldes d'Estrac	www.caldetes.cat p.eco.caldese@diba.cat Tel. 93 791 00.05
Calella	Ajuntament de Calella. Regidoria Promoció Econòmica. Servei Creació d'empreses	Edif. Fàbrica Llobet C/ Sant Jaume, 339 08370 Calella	www.calella.cat jodafe@calella.cat Tel. 93 769 72 40
Canet de Mar	Ajuntament de Canet de Mar. Àrea de Promoció Econòmica	Centre Cívic Vil.la Flora Riera Gavarra, s/n 08360 Canet de Mar	www.canetdemar.cat demperedd@diba.cat Tel. 93 795 46 25
El Masnou	Ajuntament del Masnou (Unitat de Promoció Econòmica)	Edifici Centre C/ Itàlia, 50, 1a planta 08320 El Masnou	www.elmasnou.cat p.economica@elmasnou.cat Tel. 93 557 17 60
Mataró	Consell Comarcal del Maresme. Maresme Centre de Negocis	Passeig del Callao, s/n Planta Baixa de l'EUM 08301 Mataró	www.maresmecn.cat info@maresmecn.cat Tel. 93 755 54 86
Mataró	Fundació Tecnocampus Mataró-Maresme	C/Francisco Herrera, 70, 1a 08301 Mataró	www.tecnocampus.com www.laincubadora.cat serveiempresa@ajmataro.cat Tel. 93 758 26 40
Montgat	Ajuntament de Montgat	Ajuntament de Montgat C/ Pare Claret, 25 08390 Montgat	www.montgat.cat www.promecomontgat.cat promecomontgat@diba.cat Tel. 93 469 07 37
Òrrius	Ajuntament d'Òrrius	Pl. de l'Església, 5 08317 Òrrius	www.orrius.cat orrius@diba.cat Tel. 93 797 14 55
Palafolls	Ajuntament, Punt informació laboral: promoció econòmica	C/ Francesc Macià, 1 08389 Palafolls	www.palafolls.cat promocioeconomica@palafolls.cat Tel. 93 762 08 24

INICIA: per la creació d'empreses

INICIA: per la creació d'empreses

INICIA: per la creació d'empreses

INICIA: per la creació d'empreses

INICIA: per la creació d'empreses

INICIA: per la creació d'empreses



Punts de suport a la creació d'empreses de la comarca



Població	Entitat	Adreça	Contacte
Pineda de Mar	Ajuntament de Pineda de Mar Centre Innova	C/ Torres Quevedo, 16 08397 Pineda de Mar	www.pinedademar.org promocioeconomica@pinedademar.org Tel. 93 767 15 60
Premià de Mar	Ajuntament de Premià de Mar Servei de Promoció Econòmica	C/ Joan XXIII, 2-8 08330 Premià de	www.premiademar.cat aj172.promocio@premiademar.cat Tel. 93 741 74 00
Premià de Dalt	Ajuntament de Premià de Dalt. Servei Municipal d'Ocupació i Promoció Econòmica	Plaça del Mil lenari, s/n 08338 Premià de Dalt	www.premiadedalt.cat ocupacio@premiadedalt.cat Tel. 93 752 36 60
Sant Andreu de Llavaneres	Ajuntament St.Andreu de Llavaneres Servei de Creació d'empreses	Passeig Mare de Déu Montserrat, 27-33 08392 Sant Andreu de Llavaneres	www.llavaneres.es promocio.economica@llavaneres.es tel. 93 702 36 44
St. Cebrià de Vallalta	Ajuntament de St. Cebrià	C/ Centre, 27 08396 St. Cebrià Vallalta	www.stcebria.cat besor@diba.cat Tel. 93 763 10 24
St. Iscle de Vallalta	Ajuntament de St. Iscle	C/ Escoles, 2 08359 Sant Iscle de Vallata	www.santiscle.cat puighermaloj@diba.cat Tel. 93 794 61 28
St. Pol de Mar	Ajuntament de St. Pol de Mar	C/ Abad Beat, 36 08395 Sant Pol de Mar	www.santpol.cat digueslateva@santpol.cat Tel. 93 760 45 47
St. Vicenç de Montalt	Ajuntament de St. Vicenç	C/Sant Antoni, 13 08394 St.Vicenç de Montalt	www.svmontalt.cat Tel. 93 791 05 11
Sta. Susanna	Ajuntament de Sta.Susanna	Plaça Catalunya, s/n 08398 Sta. Susanna	www.stasusanna.org ajuntament@stasusanna.org Tel. 93 767 84 41
Teià	Ajuntament de Teià	C/ Pere Noguera, 12 08329 Teià	www.teia.net Tel. 93 555 56 99
Tiana	Ajuntament de Tiana	Plaça de la Vila, 1 08391 Tiana	www.tiana.cat Tel. 93 395 50 11
Tordera	Ajuntament de Tordera. Promoció de la vila	Plaça de l'Església, 2 (antigues galeries cials) 08940 Tordera	www.tordera.cat creacioempresa@tordera.cat Tel. 93 764 28 16
Vilassar de Dalt	Ajuntament de Vilassar de Dalt	Plaça de la Vila, 1 08339 Vilassar de Dalt	www.vilassardedalt.org Tel. 93 753 97 94
Vilassar de Mar	Ajuntament de Vilassar de Mar	C/ Santa Eulàlia, 40 08340 Vilassar de Mar	www.vilassardemar.cat gomezpc@vilassardemar.cat Tel. 93 754 05 00

Relació de:

1)  Entitats que pertanyen a la **Xarxa Inicia** de la Generalitat de Catalunya www.inicia.gencat.cat i ofereixen serveis globals per la creació d'empreses.

2) Altres entitats del Maresme amb serveis a l'emprenedoria

Centres d'allotjament empresarial de la comarca



MARESME
CENTRE DE
NEGOCIS

PASSEIG DEL CALLAO S/N,
08301 MATARÓ
PLANTA BAIXA DE L'EUM
(Escola Universitària del Maresme)
Tel. 93 755 54 86
info@maresmecn.cat
www.maresmecn.cat



INICIA: per la creació d'empreses



Punt de referència de la iniciativa emprendedora de la comarca

Per tal de cobrir les necessitats i inquietuds del gran nombre de persones emprenedores i autònomes de la comarca del Maresme, el Consell Comarcal del Maresme va inaugurar l'abril de l'any 2008 el MARESME CENTRE DE NEGOCIS amb l'objectiu de ser el punt de referència de la iniciativa emprendedora de la comarca, no només a nivell d'instal·lacions, sinó també pels serveis d'assessorament, suport i formació que ofereix.

El MARESME CENTRE DE NEGOCIS és un centre de serveis a les empreses de nova creació de la comarca del Maresme, ubicat a Mataró, que ofereix la cessió de despatxos entre 10 i 30 m², per a la instal·lació de nous emprenedors i emprenedores, i també la possibilitat, per els que fan treball autònom, de compartir un espai de treball: la Sala de Co-working en la que cadascú disposa d'una taula de treball amb PC i connexió ADSL de banda ampla. A més disposa de serveis comuns de recepció, sala

de reunions, sala de reprografia i aula de formació.

"Co-working" és una tendència implementada als EEUU i que, de mica en mica, es comença a aplicar a Europa. Suposa portar a terme una activitat empresarial en un espai comunitari i multidisciplinari envoltat de companys de treball que "a priori" no tenen a veure uns amb els altres. Els usuaris d'aquest espai aprofiten les sinèrgies que es poden crear entre ells per a col·laborar, encara que les seves tasques no tinguin molt a veure. Així es poden compartir consells, coneixements, contactes i fins i tot la cartera de clients.

Una empresa i/o un treball autònom és més que un local, uns estatuts i uns balanços. Una empresa és el projecte de persones, sovint la seva forma de guanyar-se la vida, o simplement la seva manera de realitzar-se. Cada persona és un cas específic, per aquets motiu, des del MARESME CENTRE DE NEGOCIS, com a punt d'assessorament de la Xarxa d'INICIA: per la

creació d'empreses, tractem individualment cada cas oferint un itinerari personalitzat d'informació, orientació, assessorament, formació i suport a la consolidació. L'equip tècnic especialista en la creació d'empreses us ajudem a analitzar la viabilitat de la vostra idea i us assessorem en el procés d'elaboració del Pla d'empresa que us serà de gran utilitat

per planificar i pensar anticipadament en el nou negoci.

Al MARESME CENTRE DE NEGOCIS també podreu accedir a cursos de formació especialitzada en habilitats, planificació i gestió empresarial per augmentar les possibilitats d'èxit de la vostra empresa i també a una ampla oferta de formació contínua (tots ells subvencionats i sense cost pel participant).

Relació de cursos que oferim aquest 2010 són:

- **Curs Prevenció Riscos Laborals:**
22 febrer al 24 de març/dill-dx/18 a 21h
- **Màrqueting Estratègic:**
2 de març al 8 d'abril/dm-dj/9 a 12h
- **Salari, Nòmines i Seguretat Social:**
4 de maig al 10 de juny/dim-dj/18 a 20h
- **Habilitats Comunicatives:**
3 de maig al 19 de maig/dll-dx/9 a 12h
- **Gestió del Temps:**
12 d'abril al 12 de maig/dill-dx/18 a 20h
- **Photoshop:**
7 de maig al 30 de juny/dx-dv/18 a 20h

Cursos per a persones emprenedores:

- **Introducció al pla d'empresa. Ajuts i subvencions:**
Dia 01/06 de 9h a 12h i dia 20/09 de 17h a 20h.
- **Factors clau emprenedor i generació d'idees:**
Dia 03/06 de 9h a 12h i dia 22/09 de 17h a 20h.
- **Pla de Màrqueting i les TIC:**
Dia 15/06 de 9h a 12h i dia 27/09 de 17h a 20h.
- **Pla Econòmic i financer/fiscal:**
Dia 17/06 de 9 a 12h i dia 29/09 de 17h a 20h.



El Consell Comarcal del Maresme i PIMEC Barcelona, junts per promocionar l'emprenedoria i l'ocupació

El Consell Comarcal del Maresme i PIMEC Barcelona van signar el passat mes de febrer un conveni marc de col·laboració per desenvolupar activitats de suport al teixit empresarial de la comarca, incidint sobretot en factors crítics per al seu creixement, com ara la formació. **Bernat Costas**, conseller delegat de Promoció econòmica i Serveis educatius del Consell Comarcal del Maresme, i **Lluís Bahamonde**, president de PIMEC Barcelona han signat l'acord a la seu del Maresme Centre de Negocis.

El Consell Comarcal del Maresme col·laborarà amb PIMEC en el desenvolupament d'accions per al foment de l'ocupació i la millora de la competitivitat empresarial, amb especial èmfasi en les relacionades amb l'àmbit de la formació. Per altra banda, la



MARESME
CENTRE DE
NEGOCIS



patronal donarà suport al Consell Comarcal del Maresme en el desenvolupament de les activitats de foment de l'ocupació i, en especial de formació, que consideri adients per donar resposta a les necessitats del teixit empresarial del Maresme. PIMEC també facilitarà la participació dels seus experts i tècnics en les accions que desenvolupi el Consell Comarcal del Maresme per donar suport al teixit empresarial, especialment en aspectes estratègics.

El Jornades de cooperació empresarial al Maresme 2010

L'entorn turbulent i canviant de la crisi, obliga a cercar noves fórmules i noves maneres de fer. És en aquest context que la **Cooperació Empresarial** esdevé una opció estratègica per a poder tirar endavant. Des del Consell Comarcal del Maresme es pretén dotar al territori d'una eina que propiciï i impulsi la cooperació empresarial: **Les Jornades de Cooperació Empresarial del Maresme** que es duran a terme a 6 municipis de la comarca durant els mesos d'abril i maig.

L'edició 2010 de les Jornades de Cooperació Empresarial al Maresme es divideixen en dues accions:

"Getting Contacts!": Per medi de la tècnica de cites ràpides i de "networking", un matí de treball es pot arribar a multiplicar per quatre en efectivitat de contacte. Poblacions: Montgat, Pineda de Mar i Argentona. Inscripcions: www.gettingcontacts.com

"Maresme Dinàmic": uns veritables "tallers" de cooperació empresarial on, a partir de tècniques innovadores (PNL i altres), els participants podran comprovar la conveniència i necessitat de cooperar amb altres empresaris i fins i tot, per què no? constituir "clústers empresarials", espais de cooperació on tots els participants/empreses surten guanyant i reforçats d'aquesta col·laboració. Poblacions: Premià de Dalt, Canet de Mar i Mataró.

Inscripcions: www.ccmarsme.cat

Nou Màster Universitari en Emprenedoria i Innovació de l'Escola Universitària del Maresme

(Títol oficial expedit per la Universitat Pompeu Fabra)

Dins l'oferta formativa de màster universitaris de l'Escola Universitària del Maresme aquest any s'engegarà el primer Màster oficial al territori espanyol, avalat amb l'estructura i metodologia del centre d'emprenedoria de la Universitat Berkeley, per part de l'Escola Universitària del Maresme: TecnoCampus Mataró-Maresme

Calendari, horari i lloc d'impartició:

d'octubre 2010 a desembre 2011. Divendres tarda i dissabtes matí a l'Escola Universitària del Maresme-TecnoCampus Mataró-Maresme. Avinguda Ernest Lluch s/n (El Rengle) Mataró.

Objectiu:

Desenvolupar habilitats de potencials emprenedors i/o professionals i relacionades amb la creació de noves empreses innovadores i/o processos d'innovació en empreses a través de l'anàlisi d'aquests processos i la manera de gestionar-los i avaluar-los.

Per més informació sobre professorat, preu, beques, empreses patrocinadores i col·laboradores i inscripcions: www.eum.cat

Coordinadora de programa:

Màrian Buil mbuil@tecnocampus.cat



Projecte XEM: Xarxa d'emprenedoria del Maresme

A la comarca del Maresme s'ofereixen diferents serveis de suport a l'emprenedoria i a la creació d'empresa, que s'ofereixen des de les àrees de Promoció Econòmica dels diversos ajuntaments i també del Consell Comarcal del Maresme. Actualment la Generalitat de Catalunya també té un projecte engegat amb el nom de XARXA INICIA, amb l'objectiu d'impulsar i donar suport a la creació i consolidació d'empreses, i que es

porta a terme des dels ajuntaments i organismes que estan adherits a aquest projecte.

Aquests serveis actuen, ara per ara, de manera individual i amb molt poca connexió a nivell de comarca entre ells, impossibilitant una bona derivació dels usuaris i un bon coneixement dels recursos existents del territori.

Des del Consell Comarcal del Maresme, i dins de les línies d'actuació referides en el Pla Estratègic del Maresme 2015,

s'impulsa la coordinació dels recursos per treballar en xarxa i aconseguir així una oferta conjunta que arribi satisfactòriament a totes les persones que requereixin serveis i formació per iniciar activitat econòmica.

El Consell Comarcal del Maresme ja ha iniciat aquest any 2010, i seguint el Pla Estratègic 2015, el projecte XEM (Xarxa d'emprenedoria del Maresme), que té com a objectiu principal proporcionar un valor afegit als serveis

per emprenedors que actualment ja s'estan oferint, però creant un model en xarxa entre els tècnics i responsables dels municipis, que integri tota l'oferta actual dels serveis públics per els i les emprenedores a la comarca del Maresme, d'estimulació de l'emprenedoria com a generador de riquesa i ocupació a nivell territorial, per optimitzar al màxim els recursos destinats a l'emprenedoria, amb criteris d'eficàcia i d'eficiència.

Challenge costa de Barcelona-Maresme 2010

Challenge és un triatló internacional de llarga distància, amb origen a Roth (Alemanya), que consisteix en 3.800m natació, 180km bicicleta i 42.21 km de marató, amb la meitat d'aquestes distàncies per la cursa de mitja distància.

El calendari de la temporada 2010 de tots els triatlons Challenge del món, per aquesta temporada:

- Challenge Wanaka (New Zeland) – 16/1/2010
- Half Challenge Niederbronn-Les-Bains (França) - 13/6/2010
- Half Tyrol Challenge Walchsee Kaiserwinkl (Tyrol) – 5/09/2010
- Half Challenge Kraichau (Alemanya) – 6/06/2010
- Half Challenge Walchsee-kaiserwinkl (Austria) – 5/09/2010
- Challenge Copenhagen (Copenague) – 15/08/2010
- Challenge Roth (Alemanya) – 18/07/2010

En el marc del Pla Estratègic Maresme 2015 i per impulsar la promoció de la marca turística Costa de Barcelona-Maresme com a destinació de turisme esportiu i familiar, el 2009 es van celebrar dos triatlons internacionals Challenge Costa de Barcelona-Maresme a la comarca.

Després de l'èxit de la primera edició, aquest any es tornaran a repetir a les següents dates:

II Half Challenge Costa de Barcelona-Maresme, el 16 de maig de 2010 (Mitja distància: 1.900m natació, 90km bicicleta i 21.1Km de cursa a peu)

II Challenge Costa de Barcelona-Maresme, el 3 d'octubre de 2010 (llarga distància: 3.800m natació, 180km bicicleta i 42.21 km de marató)

La prova de natació es realitzarà íntegra a la platja de **Calella**, la prova de bicicleta transcorrerà pels municipis de **Calella, Sant Pol de Mar, Canet de Mar, Arenys de Mar, Caldes d'Estrac, Sant Vicenç de Montalt, Sant Andreu de Llavaneres, Mataró, Cabrera de Mar, Vilassar de Mar, Premià de Mar i el Masnou**, i la cursa a peu als municipis de **Calella, Pineda de Mar i Santa Susanna**.

Aquesta competició representa un important impuls per a la comarca del Maresme a nivell internacional, promocionant un turisme esportiu i familiar de mig-alt nivell adquisitiu, que desestacionalitza el turisme de "sol i platja", donant-li un valor afegit al territori i promocionant la nova marca turística "Costa de Barcelona-Maresme" a nivell internacional, donat que aquests esdeveniments "arrosseguen" mitjans de comunicació de tot el món.

Què és l'ajut temporal extraordinari "Renda formació autònoms"?

El passat 25 de Febrer de 2010, es va publicar el RE/77/2010, de 19 de febrer, per la qual s'estableixen les bases reguladores per a la concessió de l'ajut temporal extraordinari Renda for-

mació autònoms, en el marc del projecte IMPULS, consistent en subvencions per afavorir la integració professional i laboral dels autònoms que hagin cessat en la seva activitat empresarial a Catalunya,

i s'obre convocatòria per a l'any 2010.

El Govern de la Generalitat mitjançant aquesta ordre pretén reforçar la protecció al col·lectiu de treballadors i treballadores autònoms i mitigar

el risc d'exclusió social. A continuació, fem un breu resum d'aquesta ordre:

Persones beneficiàries: autònoms/es que hagin cessat la seva activitat econòmica i reuneixin els requisits següents:



- ▶ Acreditar l'exercici exclusiu d'activitat per compte propi, i d'alta al RETA 1.095 dies com a mínim dins un període de 1.825 dies abans de la data de la baixa al RETA.
- ▶ Tenir menys de 65 anys.
- ▶ Estar en situació de desocupació i ser demandant d'ocupació inscrit al SOC durant 2 mesos ininterromputs.
- ▶ No rebre altres prestacions.
- ▶ Compromís de fer un itinerari formatiu, amb assistència obligatòria a cursos de formació durant 180 hores com a mínim.
- ▶ Empadronament a Catalunya.
- ▶ No disposar de rendes superiors al 75% del SMI (s'han de comptar també de la unitat familiar que convisqui amb l'autònom)
- ▶ No haver rebutjat participar en programes públics d'ocupació.
- ▶ Estar al corrent d'obligacions tributàries i Seguretat Social.
- ▶ No haver estat sancionats per infracció molt greu en matèria de relacions laborals en els últims 3 anys, i en matèria de prevenció de riscos en els últims 5 anys.

Import del ajut: l'import total és de 2.550 €, que es faran efectius en sis pagaments de 425 €.

IMPORTANT: també tenen dret a aquest ajut les persones que, complint els requisits estipulats, hagin cessat en l'exercici exclusiu d'una activitat empresarial o professional per compte propi a partir de l'1 de gener de 2009 i fins a l'entrada en vigor d'aquesta ordre. Hauran de constar inscrits com a demandants d'ocupació durant el 50% del temps transcorregut

des que han cessat en la seva activitat (amb un mínim de 2 mesos i un màxim de 6 mesos).

La sol·licitud es pot obtenir en l'imprès normalitzat que es podrà obtenir a la pàgina web del Departament de Treball (www.gencat.cat/treball/) i s'haurà de presentar a l'Oficina de Treball que correspongui per domicili del sol·licitant i adjuntar-hi la documentació que es requereixi.



IMPAGATS: com evitar-los i com gestionar-los (I)

Quines accions podem portar a terme per evitar els impagats?

A) Per evitar un impagat futur, abans d'iniciar la relació comercial és convenient consultar si el client és solvent. Fórmules d'indagació del patrimoni:

- 1 Revisar tota la documentació del client.
- 2 Demanar verificacions de béns immobles (al Registre de la Propietat) o béns mobles (al Registre de Béns Mobles) que pugui tenir en propietat el client.
- 3 Sol·licitar informació al Registre Mercantil: dades de l'empresa, administradors, **comptes anuals, informes d'auditoria**: amb aquesta informació podrem conèixer si la empresa és solvent.
- 4 Consultar informes comercials de viabilitat d'empreses, a través d'aquestes pàgines web:

* www.einforma.com

* www.iberinform.es

B) Garantir el cobrament: mitjançant el contracte que faci amb el client o pressupost que faci al client es poden establir determinades clàusules molt útils:

- Establir el dret de retenir o recuperar el bé o el servei prestat en cas d'impagat.
- Obtener el consentiment per transmetre les dades personals a fitxers de morositat en cas d'impagat.
- Establir clàusules de penalització per dia de retard en el pagament.
- Establir clàusules de paralització de l'obra o servei davant el primer impagat.

Com puc gestionar el cobrament del deute extrajudicial?

Quan actuo?

La millor estratègia per poder cobrar és **rapidesa i agilitat**. Es recomanable començar a actuar en retards entre 1 i 30 dies.

Com actuo?

Prime, a través de la via telefònica:

- Informació de l'impagat al deutor.
- Coneixement dels motius de l'impagat.
- Oferir diferents alternatives de pagament al deutor: ajornament del deute. Si s'arriba a un pacte d'ajornament del deute s'ha de fer per escrit un document de reconeixement de deute on s'han de determinar les noves dates de pagament i establir el venciment anticipat en cas d'incompliment d'una sola de les quotes, és a dir, que si s'incompleix un sol termini del pacte, es podrà reclamar la totalitat del deute.

En segon lloc, a través de burofax:

- Enviament al deutor d'un burofax amb justificat de recepció i certificació del text:
- Eina més ràpida i eficaç.
- Hem d'advertir de les conseqüències jurídiques de l'impagat i fixar un termini.
- Hem d'advertir que després del termini fixat per al pagament, procedirem a la via judicial corresponent. Informació enviament burofax: www.correos.es



IMPAGATS: com evitar-los i com gestionar-los (II)

Com puc gestionar el cobrament del deute judicialment sense necessitar un advocat o un procurador?

Actualment, hi ha dos tipus de reclamacions judicials que podem tramitar sense haver de contractar un advocat o un procurador:

Procés monitori

- ▶ Per a reclamacions de deute que no superin els 30.000 €.
- ▶ Es tramita mitjançant l'imprès que et facilita el jutjat amb l'original del document del qual resulta el deute (factures impagades, pressupostos, contractes amb el client...).
- ▶ Un cop presentada la sol·licitud i admesa pel jutge, es requerirà el deutor perquè en un termini de 20 dies us pagui o manifesti, mitjançant escrit, les raons per les quals no us deu totalment o parcialment la quantitat reclamada.
- ▶ Un cop fet el requeriment judicial, pot passar:
 - Que el deutor us aboni el deute, i en aquest supòsit finalitzarà el plet.
 - Que el deutor no us pagui ni doni raons per escrit per no pagar. En aquest cas el jutge dictarà una interlocutòria d'execució i obligarà al deutor a abonar el deute, per a la qual cosa se li embargaran els béns suficients per cobrir-ne l'import. Si el deute és superior a 900 euros, cal advocat i procurador per als tràmits d'execució.

Judici verbal

- ▶ Podeu utilitzar l'imprès que us faciliti el jutjat per reclamar quantitats que no siguin superiors a 900 euros, i adjuntar-hi el document del qual resulti el deute (factures impagades, pressupostos, contractes amb el client...).
- ▶ El jutjat en lliurarà una còpia al deutor i us citarà a un judici o vista
- ▶ A l'acte de judici, hi heu d'anar amb totes les proves que considereu oportunes (documents, factures, rebuts, testimonis).

Puc demanar que em retornin l'IVA que he declarat a hisenda d'una factura que no he cobrat?

Sí, és possible demanar la devolució de l'IVA d'una factura no cobrada.

Quins són els requisits?

- Transcurs del termini d'un any des de la data de la factura sense haver cobrat la totalitat de la factura.
- Constar als llibres de Registre obligatoris.
- Que el destinatari sigui empresari o professional.
- Base imposable superior a 300 euros.
- Haver iniciat el cobrament mitjançant reclamació judicial (p.ex.: procediment monitori/verbal).

* Nota: no és possible la devolució de l'IVA quan el deute és amb un ens públic.

Quin termini tinc?

- Es pot sol·licitar la devolució de l'IVA en el termini de tres mesos següents, una vegada transcorregut un any des de l'emissió de la factura.
- Un mes des de l'emissió de la factura rectificativa per comunicar-ho a Hisenda.

Documentació que hem d'aportar per tramitar la devolució de l'IVA:

- Factura rectificada.
- Resolució d'admissió a tràmit de la demanda interposada.

L'esperit emprenedor del Maresme



El cas de...

Xavier Molina Ullastre



03.10.1980

Consultor en Social Media Marketing.

Veí de Mataró, empen la seva empresa el gener del 2010 com a treballador autònom. La seva activitat consisteix bàsicament en el disseny de Plans de Marketing per tal de promocionar serveis, productes o marques, mitjançant les xarxes socials. (Facebook, twitter i comunitats on-line,...)

D'on va sorgir la idea de crear el teu negoci?

Fa molts anys que una de las meves il·lusions era la de portar a terme el meu propi negoci amb una idea pròpia. Aquesta ha agafat forma en el projecte que duc endavant: **linkm.es**

Quan i com va néixer l'empresa?

Doncs la veritat és que el quan és molt recent, aquest mateix gener de 2010. I el com, doncs després de madurar la pròpia experiència viscuda a les xarxes socials, tant professionals com no professionals, i també arrel d'investigar personalment aquest "món paral·lel" que m'ha dut fins a Londres (de moment) "només" per aprendre i veure des d'altres punts de vista les possibilitats reals de les xarxes socials i els mitjans de comunicació socials (blogs, microblogs, etc.).

Com et van ajudar des dels Punts de Suport a les persones emprenedores a l'hora d'iniciar la teva activitat i fer realitat la teva idea de negoci?

Em va ser de gran ajut la motivació que vaig rebre per part de la meva "tutora" l'Elisabeth del departament de promoció econòmica de l'ajuntament de Sant Andreu de Llavaneres, en el desenvolupament del meu projecte i el seguiment que varem establir.

Tenia la intenció d'establir la meva oficina a Barcelona però, gràcies a aquest assessorament, vaig conèixer el **Maresme Centre de Negocis (MCN)** de Mataró, on finalment m'he establert a la Sala de *Co-working*, que encaixa amb la meva filosofia de col·laboració i cooperació amb altres emprenedors i emprenedores i persones que desenvolupen el seu treball com autònoms. El MCN té una molt bona ubicació, i el tracte de

proximitat i les facilitats per establir-m'hi fan que em trobi molt a gust. A més, un exemple de col·laboració va ser quan, el passat 18 de febrer, vaig organitzar una jornada de forma conjunta amb el MCN per apropar el Social Media Marketing a la petita i mitjana empresa.

Quins són els valors que intentes transmetre i que creus que son importants pels teus clients?

Confiança, sinceritat i professionalitat.

Quines avantatges i inconvenients té treballar com autònom/a respecte a treballar sota la subordinació d'una empresa?

Considero com avantatges la satisfacció personal que aporta, que les coses les faig tal i com JO entenc que s'han de fer, i la flexibilitat horària.

I els inconvenients que NO hi ha horaris, que treballes més que si ets assalariat i que la soledat seria un inconvenient si no desenvolupés la meva activitat en un centre de les característiques de MCN.

Quins són els principals obstacles que has trobat al iniciar el teu negoci?

Doncs la veritat es que per sort no m'he trobat amb cap obstacle, molt possiblement degut a la tipologia de negoci.

La conjuntura econòmica actual com afecta a la teva empresa?

No sabria dir-vos si realment m'està afectant ja que no tinc valors amb els que comparar, però el que si que he de dir-vos és que, si les coses

surten tal i com se m'estan plantejant, en menys d'un mes hauré de comptar amb una altra persona de manera "fixa", per tal de poder donar sortida als projectes que em van sorgint.

Quins efectes creus que té aquesta crisi sobre l'emprenedoria?

Doncs jo crec que es potenciadora de l'emprenedoria ja que per desgràcia molta gent es queda sense la feina que fins aquests moments estava realitzant com assalariada i aquesta situació et fa replantejar moltes coses. Crec que una d'elles es el teu futur laboral. I potser gràcies a aquestes reflexions "forçades" apareixen idees originals que porten a la persona a apostar per si mateixos i emprendre els seus projectes personals.

Coneixes l'estatut del Treball Autònom i els ajuts i mesures recents que s'ofereixen al col·lectiu de treballadors i treballadores autònoms?

Pot semblar mentida ... però NO, no el conec.

Com veus l'empresa en el futur?

Sincerament, crec que **linkm.es** haurà crescut certament i espero que ben posicionada en el sector.

Quin missatge o consell li donaries a aquelles persones que tenen una idea de negoci?

Que la madurin, l'analitzin fredament i que realitzin el Pla d'empresa. Et dona una visió global de la teva idea i t'ajuda a adonar-te de punts que no hauries tingut en compte si no ho haguessis fet.

Reflexions d'en Xavier..:

Hi ha un proverbi xinès que diu:

"Totes les crisis tenen dos elements, perill i oportunitat. Amb independència de la situació, en el centre de cada crisi s'amaga una gran oportunitat. Abundants beneficis esperen als qui descobreixen el secret de trobar l'oportunitat en la crisi"